

lehnen, sorgen sich die mittelständischen Hersteller: Konditionszugeständnisse von mehreren Prozent könnten ihnen den Atem nehmen.

Zum Auftakt der Jahresgespräche wird vor allem die Metro mit besonders hohen Forderungen in Verbindung gebracht. Der Handelsgigant hat bereits vor geraumer Zeit angekündigt, die Zahl seiner Lieferanten deutlich kappen zu

anderem ein „Euro-Bonus“ im Rahmen der europäischen Expansion sowie ein „EDI-Bonus“ für Vorleistungen bei der elektronischen Bestellübermittlung.

Für Aufregung hat in der Branche zudem das Mailing der Rewe gesorgt, das kürzlich ausgewählten Lieferanten zugestellt worden ist. Darin wird die Industrie aufgefordert, den Konditionen der österreichischen BML-Gruppe denen

standspreisen rückwirkend zum 1. März.

Mit der Angleichung der Rewe-/Billa-Einstandspreise will sich Rewe den Informationen zufolge jedoch nicht zufriedengeben. Auf dem Tisch liegt darüber hinaus eine „Euro-Bonus“-Forderung von etwa einem Prozentpunkt neben einer ECR-Vergütung in etwa gleicher Höhe. Eine Euro-Kondition verlan-

Fortsetzung auf Seite 3

Marktkauf hebt zum Jubiläum ab

jp. Oerlinghausen, 17. Oktober. Gut gelaunt feierten Marketing-Chef Uwe Beck (il.) und Geschäftsführer Helmut Kohlwes mit einer großen „Luftschiff-Tour“ durch ganz Deutschland das 25jährige Bestehen der Marktkauf GmbH. Nachdem die Bielefelder zuletzt ein fast atemberaubendes Tempo hingelegt hatten – der Umsatz stieg innerhalb der letzten 5 Jahre von 2,6 Mrd. DM auf 7,4 Mrd. DM – will der SB-Warenhaus-Betreiber nun einen Gang zurückschalten. S. 6

Foto: Matthias Schrupf



vill kämpfen

nentiert Verkaufsgespräche

Baumärkte sowie den Verkauf verlustreicher Standorte vor. In der Branche

Stockmeyer auf Fischzug

Meerimex erworben – Jetzt 100 Mio. DM mit TK-Seafood

Ho. Frankfurt, 17. Oktober. Die Krustentiere erschlossen worden, in Po- Stockmeyer-Gruppe. Seemex